

NEWS

Exclusive Immobilien

Der Niederrhein - insbesondere der sog. Speckgürtel des Ruhrgebietes - bietet ein sehr gutes Wohnumfeld für ein Leben auf dem Land. Das Immobilienteam „Dr. Dirk Mackscheidt Immobilien“ hat sich auf die Vermarktung von Immobilien in diesem Bereich spezialisiert und sich nach dem START UP schnell einen guten Ruf erarbeitet. Neue Vermarktungsstrategien und vor allem das qualitativ hochwertige Exposé bieten dem Käufer neben den technischen Fakten auch eine emotionale Botschaft. Das „dort wohnen wollen“ ist neben dem Kernpunkt „Finanzierbarkeit“ der wichtigste Grund für eine Immobilie und wird von vielen Maklern vernachlässigt.



Dr. Mackscheidt selbst war früher Geschäftsführer einer Bauholding mit ca. 10 Mio. Euro Umsatz pro Jahr sowie 100 Mitarbeitern und ist stark Marketingorientiert.

Sein Team kommt aus den Tätigkeitsbereichen:

- Marketing, - Bauwesen, - und Architektur.

Die Rechtsberatung wird von 2 großen Fachanwaltskanzleien in Essen und Duisburg durchgeführt. Insgesamt werden die wichtigsten Kernkompetenzen abgedeckt.



Interessant für Immobiliensuchende und Immobilien anbietende ist sicherlich der offene Dialog und eine, falls gewünscht, Mitarbeit an der Vermarktung. Dies kann für die Vermarktung von exklusiven Immobilien durchaus wichtig sein. Bemerkenswert ist sicherlich die Definition von „exklusiv“: Hierbei ist nicht der Preis die Prämisse für Exklusivität, sondern die besondere Ausstrahlung des Objektes.



Mackscheidt und sein Team denken „vernetzt“, scheuen als nicht davor mit anderen Maklern gemeinsam nach einem Käufer zu suchen....

K.Pfeiffer

m24 -PR: 4.11.2003